

英文网站建设与英文网站推广

海淘科技为你分享：英文网站建设与英文网站推广

对于英语网站的建设推广，了解到国外的网络购物技术一直在做英语产品的站。有一个外贸 B2B 站。他告诉我：英文广告每单位价格盈利是 0.15 美元，而中国广告单价只有 0.01 美元-0.03 美元(数据仅供参考)，国内广告单价之间是 1 / 15 的国外，所以国外的流量是一个宝，只要把外贸站做起来，利润相当可观。

除了已经开始做外贸公司，现在很多中小企业开始做出口业务，其次是 B2B 交易网站越来越多，对于平台的选择是一个非常头痛的问题，外贸企业由于：

世界各地有成千上万的贸易平台，很难确定合适的平台；

自主交易平台开发自己的买家群体，造成买家资源分散；

每一个交易平台都需要不同的语言和格式数据，传统企业无所适从。

任何网站只能在买家和供应商的一部分进行交易!任何买家都不会被限制在某个交易网站购买!

很多站长看到这个情况，也要在英文网站上分享，所以很多站长做英语和英文目录站，但起点高很多的同行站点和大量的 B2B 平台，产品站和英文目录现在很难超越。但有智能不做产品的立场和目录，并使英语站。已经如此保存更新的内容，版权问题，也不需要了解如何先进的英语，重要的是要将网页内容细分为一种产品。

带小龙 B2B 目录两个目的站点：一是帮助国内外外贸企业收集了来自世界各地的行业 B2B 网站，外贸企业和外贸人员根据部门产品直接和 B2B 网站的目标市场的选择。二是通过国外用户获得的广告可以提供的麻烦。海淘科技知道目前英文站，小龙 B2B 站是与众不同的，做的好的，我将与你分享一个英语网站建设和推广方法。



1、域名的选择

不用听网上的某某牛人吹，自己的英语每天多少千 IP，多少天多少多少收入，然后打开他的英文站，一个纯粹的垃圾站真是丢脸，还是用.cn 的域名，算了吧.....关于域名的选择，我首先推荐就是 com，其次，假如要考虑 seo 的话，还是带一个减号，比如 NBA-2K.COM，老外一看就知道是关于 NBA2K 的，不要小看这个负号，大多数外国人都在玩。我听到打字输入法的外国人，不不，我从来没有考证，但对于域名的选择，不要吝啬，我的意见是：首选 com，然后选择相关的关键词，也没关系，你怀疑外国人的英语水平？如果你注册了一个 collegeblogshopping.com，如在外国人看来，相当于大学博客营销。简单的说，当然要拿一个减符号是你的个人选择，只要是 SEO 正确的，那么领域也有自己的价值。

海淘科技为你分享：英文网站建设与英文网站推广

对于英语网站的建设 and 推广，了解到国外的网络购物技术一直在做英语产品的站。有一个外贸 B2B 站。他告诉我：英文广告每单位价格盈利是 0.15 美元，而中国广告单价只有 0.01 美元-0.03 美元（数据仅供参考），国内广告单价之间是 1 / 15 的国外，所以国外的流量是一个宝，只要把外贸站做起来，利润相当可观。

除了已经开始做外贸公司，现在很多中小企业开始做出口业务，其次是 B2B 交易网站越来越多，对于平台的选择是一个非常头痛的问题，外贸企业由于：

- 世界各地有成千上万的贸易平台，很难确定合适的平台；
- 自主交易平台开发自己的买家群体，造成买家资源分散；
- 每一个交易平台都需要不同的语言和格式数据，传统企业无所适从。

任何网站只能在买家和供应商的一部分进行交易！任何买家都不会被限制在某个交易网站购买！

很多站长看到这个情况，也要在英文网站上分享，所以很多站长做英语和英文目录站，但起点高很多的同行站点和大量的 B2B 平台，产品站和英文目录现在很难超越。但有智能不做产品的立场和目录，并使英语站。已经如此保存更新的内容，版权问题，也不需要了解如何先进的英语，重要的是要将网页内容细分为一种产品。

带小龙 B2B 目录两个目的站点：一是帮助国内外外贸企业收集了来自世界各地的行业 B2B 网站，外贸企业和外贸人员根据部门产品直接和 B2B 网站的目标市场的选择。二是通过国外用户获得的广告可以提供的麻烦。海淘科技知道目前英文站，小龙 B2B 站是与众不同的，做的好的，我将与你分享一个英语网站建设和推广方法。



1、域名的选择

不用听网上的某某牛人吹，自己的英语每天多少千 IP，多少天多少多少收入，然后打开他的英文站，一个纯粹的垃圾站真是丢脸，还是用 .cn 的域名，算了吧……关于域名的选择，我首先推荐就是 com，其次，假如要考虑 seo 的话，还是带一个减号，比如 NBA-2K.COM，老外一看就知道是关于 NBA2K 的，不要小看这个负号，大多数外国人都玩。我听到打字输入法的外国人，不不，我从来没有考证，但对于域名的选择，不要吝啬，我的意见是：首选 com，然后选择相关的关键词，也没关系，你怀疑外国人的英语水平？如果你注册了一个 collegeblogshopping.com，如在外国人看来，相当于大学博客营销。简单的说，当然要拿一个减符号是你的个人选择，只要是 SEO 正确的，那么领域也有自己的价值。

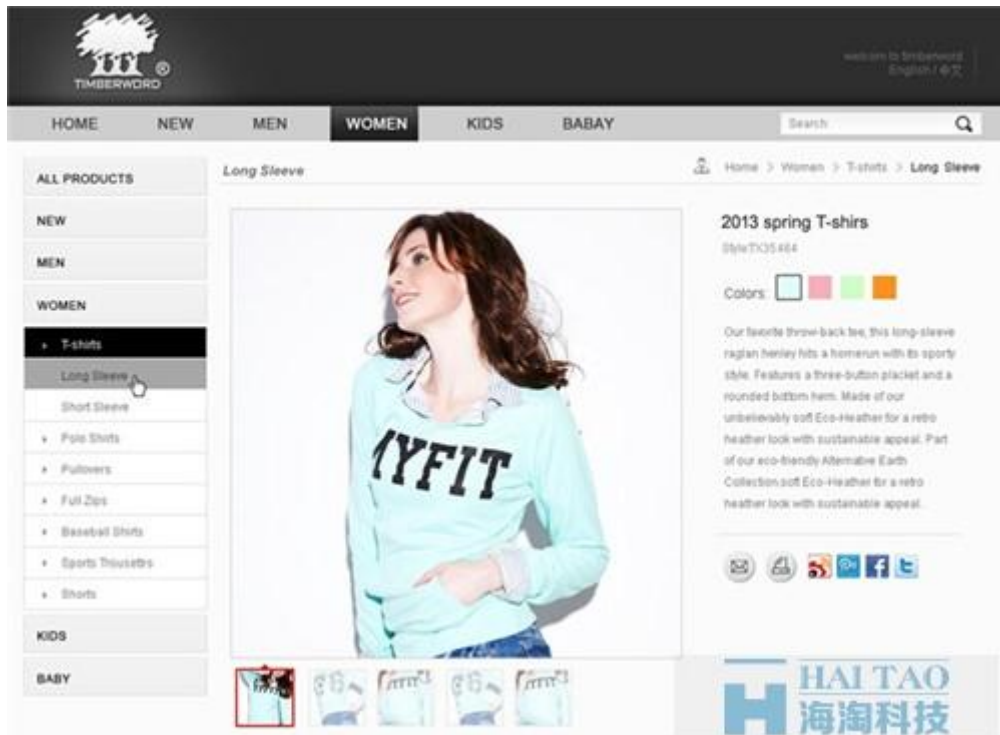
2、域名推荐：.com，带关键词，不管长度

3、空间选择问题

他告诉我：国内的空间，无论是一个二线或三线，因为他们只是国内运营商，对国外提速是没有帮助的，要选择一些国外的加速支持空间，但由于国内出口的带宽在国外出口量太少，在国外访问是非常缓慢的。现在最受欢迎的是美国空间，国外获得的速度快，国内速度还是比较好。对于以做英文为主的站长，买个国外空间很有必要的，或者服务器在香港的也比较好。

4、网站设计问题

英文网站的设计应该符合外国人的习惯，如果你不知道该怎么做可以参考写更多的外国网站的情况下模仿做。



5、程序的选择

不要使用 dedecms 做英文网站，那是什么意思呢？尽管使用 WordPress, Drupal、Joomla 开发如外国人的 PHP 程序，适合英文站，别和我说你用 DEDE 的熟悉，它是国产的，考虑用户原来是站长，国内外应用首先考虑的用户是一个世界，无论设计还是 SEO，都比国内的程序，我建议使用 WordPress，找个漂亮的主题，SEO 优化一下，基本可以同意通过谷歌等搜索引擎。WordPress SEO 要求插件，则这两个，一是 Allinoneseo，还有 GoogleXMLSitemap，全球需要 WordPress 的博客，当然，若你是一个 SEO 新手，如果你认为你的 SEO 水平较高，可以不用考虑 AllinOneSeo，优化自己的主题，就不用着这个插件。关于 WordPress 做英文网站优化，其实并不多，而且你的永久链接可以使用 /%postname%/ 传说告诉搜索引擎友好性是最好的，其他需要自己多琢磨一下。

英文站如何推广

想要通过外贸站来获得安全稳定的收入，就必须获取国外的真实流量，对于大部分人来说难度有点大。这里卢松松给大家一个推广思路，希望大家能举一反三。



1、花钱的竞价排名

应该说竞价推广是最直接、最有效的方式了，据统计 80%的人通过搜索找货源，如通过 Directindustry、Google、Yahoo、Bing、阿里巴巴等。

2、免费的 SEO 优化推广

找到你要做的关键词，比如“B2B 外贸站(当然是要英文的)”，然后逐一点开前几位的网站，分析他们的网站结构，并模仿之。然后在建立一些英文博客(最好在国外，如 Yahoo! BLOG)，把国内的相关文章翻译成英文，关键词加入网站链接，如何可能在把文章发布到国外的论坛、相关贸易网站上;争取和国外某些同类型网站做友情链接，再争取加入网页目录如 dmoz。这么做的目的是增加自身网站权重。最后，不断添加 B2B 网站及网站介绍，翻译的是否准确不是问题，因为搜索引擎看不懂语法，在用同样的方法，不断的到不同网站开通新博客，不断的翻译文章，不断的申请友情链接。

这是一个获取国外真实 IP 的办法，但也是最有效果的方法。随着网站权重和流量不断增加，流量将成正比增长，当然收入也会跟着增长。

写在最后：“繁琐又简单”的推广方法大家都懂，不过因为做的人很少，所以只要克服困难、勇于实践，做英文网站就一定能出成效。

上海海淘科技提供英文网站建设，直接点击：[英文网站建设案例](#)，查看我们的成功案例。